

CONTENTS

目次 Vol.104

- 新年ご挨拶 1～2
- 「仕事ふやし・仕事づくり」の取組み事例紹介 3
- くれしん景況レポート 4～5
- 公益社団法人アクティブベースくれ助成企業決定 5
- くれしん主要計数 6
- 資金運用セミナー開催のお知らせ 6
- 1月・2月の行事予定 相談会スケジュール 6
- くれしんビジネスマッチング 7～8

新年ご挨拶



— 当事者意識を持って

理事長 大年 健二



呉信用金庫のお客様、地域の皆様に謹んで平成24年新春のお慶びを申し上げます。皆様にとって良いことの多い年になりますよう心から願っております。

わが国の経済、社会は、従来からの構造的問題の上に、昨年の超弩級の災難による突発的問題がのしかかって、今年はいよいよ大きくより重たい課題をかかえることになりました。しかし、もうこれを先延ばしすることはできません。指導者や政府、政治によるリーダーシップは不可欠ですが、それとともに私たちひとり一人が、あるいは皆で連携協力し合って、課題をひとつずつ解決していかなくてはなりません。

少し脱線しますが、信用金庫業界ではこのたび平成24年度からの3か年経営計画をつくりました。その名称は「第2次しんきん『つなぐ力』発揮3か年計画」で、ミソは“第2次”、つまり平成21年からの3か年計画に掲げた“つなぐ力発揮”を繰り返すということです。それは3・11大震災の発生や23年の漢字に“絆”が選ばれたことでもあります。信用金庫業界が目指してきた“つなぐ力”をもっと強いものにしようとの認識からです。とはいえ、それをスローガンに掲げるだけでうまくいくものではありません。

3・11大震災の後、東北の人たちが示した態度、行動は“つなぐ力”や“絆”がベースになっていますが、それを見て世界のあらゆる人々から賞讃の声が上がり、日本人ならきっと困難を克服し復興を成し遂げるだろうとの励ましをいただきました。私たちも、そうならなければならない、そうなることができる、と思っている訳ですが、私はこうしたやや興奮気味の空気に不安、危うさを感じます。海外からの日本人への賞讃、激励に何か安直さを覚えますし、これを受けて思わず目頭を熱くし何となくやれそうだと思っている私たち日本人にいささか軽率さを感じます。かつてそうした立派な日本人が少なからずいたことは誇りに思いますが、だから今の私たちもそうであるという訳にはゆきません。日本人のそうしたDNAは信じますが、それを開花させるには、覚悟と努力が必要で「私がやらずして誰がやる」といった強い当事者意識を持たなくてはなりません。

当金庫の“つなぐ力”は地域の「仕事ふやし・仕事づくり」支援といったかたちで推進してきました。でも、まだまだ不完全、雛の段階です。東北復興の始動から多少「仕事」が動きつつあるとはいえ、地域経済は長期的には低迷のトレンドにあり、「仕事ふやし・仕事づくり」支援の旗は掲げ続けます。

今年も呉信用金庫従業員、関連会社合わせて900名は、地域の皆様の仕事と家計の向上のために力一杯、心を込めて努めさせていただきますので、どうぞよろしく申し上げます。

新年ご挨拶



専務理事 榎岡 敬人

謹んで新年のお慶びを申し上げます。
今年こそ右肩上がりの昇り龍を期待したいところですが、果たして、辰巳の天井となるか？
まだまだ先行きが見通せない時代が続くそうです。呉信用金庫は、不透明な時代こそ将来に亘って、「安全」「安心」「安定」を地域に届ける金融機関でありたいと考えています。
今年も引き続きご愛顧のほどよろしくお願いいたします。



常務理事 三登 学

謹んで新春のお慶びを申し上げます。
本年は、中小企業の経営支援、金融の円滑化に引き続き適切に対応いたします。また、地域のお客様の課題を理解し、それを解決するための取組みを一層強化することで地域の活性化を目指します。



理事 営業店支援部長
山本 利夫

辰年は成長や発展の年だとされています。お取引先・営業店・本部三者の連携を一層強化・深化を図り、地域経済の活性化に邁進します。これまでの地域社会との『絆』を大切にしながら辰年を飛躍元年にしたいと思っております。



理事 事務部長
花房 薫

システムの安定的な運用、セキュリティの強化を通して、いつでもお客様に安心してご利用いただける金融機能、サービス及び地域情報を提供できる態勢を目指し、次代を担う人づくり、仕組みづくりを進めていきます。



理事 リスク管理部長
田中 理聡

金庫が「仕事づくり、仕事ふやしのサポート」を経営目標に掲げて3年目となりますが、地域経済の活性化にはそれしかないと考えています。組織を挙げて取組み、具体的な成果を出したい。



理事 経営管理部長
向井 淳滋

お客様のニーズにしっかり応え、地域の経済活性化や社会の幸福づくりをお手伝いします。そのために、健全な金庫経営と人づくりに徹し、絶対的に信頼される金庫を目指します。「思慮深くないと成果が上がらず、断固実行しなければ目的は達せず」。



理事 本店営業部長
中本 健治

私たちは、地域社会の発展に必要なヒトづくり、企業づくり、事業づくり、資金づくりといった地域資本を創り出しています。今後も経営資源を最大に活かし、地域資本の創出に全力で取り組んでいきます。



理事 営業店支援本部副部長
堂下 大地

営業店の情報網を活用するとともに、自ら足を運んでお客様の生活や事業活動を見て話を伺うことにより課題を肌で感じ取り、最適な解決策を提案します。そのために、情報に対する感性と付加価値を高める能力を磨きます。



常勤監事
大石 和博

ガバナンス欠如を露呈した企業が出現するたび（昨年は多かった）、監査役の存在意義および行動理念が再確認されます。機会あるごとに監事の所見を期待されるよう、スキルの取得に努めていきます。



「仕事ふやし・仕事づくり」の取組み事例紹介

当金庫では、「仕事ふやし・仕事づくり」のサポートを活動テーマに掲げ、事企業のお客様には、ビジネスマッチング・新分野業務への進出支援や専門家（経営コンサルタント等）の派遣等、収益確保・売上増加のための課題解決のサポートに取り組んでいます。このコーナーでは、「仕事ふやし・仕事づくり」のサポート事例を紹介しています。

今回は、新分野業務への進出支援とビジネスマッチングでサポートさせていただいた、東広島市安芸津町の有限会社マルイチ商店さんを紹介いたします。

◆ 新分野業務への進出支援

同社は明治30年（1879年）に海産物問屋として創業、昭和32年（1957年）に牡蠣の取り扱いを開始し、海産物・牡蠣仲介業を営み現在に至っています。牡蠣は主に冬季を中心に取引されていますが、一年を通じて販売できる息の長い商品を開発できないものかと模索していたところ、地元安芸津町特産の「まるあかじゃがいも」を使ったせんべいをヒントに「牡蠣まるごとせんべい」を開発するに至ったそうです。

地元の特徴を生かし、牡蠣の姿がわかるもの、牡蠣の味がしっかりするものをコンセプトに2年の開発期間を経て昨年2月より販売を開始しています。開発に当たってはいかに牡蠣の水分を飛ばし、臭みをなくして美味しく商品化することができるかに腐心されたそうです。

同社はスタートから手作業による生産・販売を行ってきましたが、現在では百貨店や観光地の売店等からの引き合いも多くなり製造能力に限界があるため、当金庫の地域活性化支援制度「アクティブベースくれ」を活用し、包餡機や焼成機などの機械設備を導入されました。

現在、4名の従業員の方が専属で新商品の製造・販売に関わっておられ、「牡蠣まるごとせんべいは、地元での雇用の創出と安芸津町特産の牡蠣やジャガイモを全国的にPRする良い機会になる。」と経営者の柏迫孝治さんは語っておられます。



◆ ビジネスマッチングのサポート

当金庫では、取引先企業様の販路拡大を応援するため、県内4信金合同ビジネスフェアや、全国へ販路を求められる企業様に東京ビジネスサミットへの出展をお手伝いしています。

「牡蠣まるごとせんべいを地元安芸津の特産品として全国規模で販売展開をしたい。」という同社のビジョンを現実のものとするため、12月に開催された第25回東京ビジネスサミットへの出展をサポートさせていただきました。



東京ビジネス・サミットでの出展の様子

◆ 東京ビジネスサミットに出展された効果をお聞きしました。

東京ビジネスサミットでは、最も地域性や独創性豊かな食品に贈られる「隠れた逸品コンテスト」にノミネートされ、みごと大賞を受賞されました。

営業・企画担当の柏迫一正さんは「コンテスト受賞後は、地元の新聞やテレビ局にも取り上げられ話題になるなど反響も大きなものがありました。特に県外の飲食店を営む業者さんからの引き合いが多く、当分生産が追いつかない状態が続くそうでネットでの販売は暫くお休みしています。今後はゴールデンウィークを睨んで生産・販売体制を強化し、地元百貨店・サービスエリアや広島駅、広島空港内等に積極的に出店させていただこうと思っています。また、全国規模での販売展開を図っていくほか、商品の味のバリエーションを増やしたり、載せる食材を変えるなど、新商品の開発にも取り組んでいきます。」と意欲を燃やしておられました。



「隠れた逸品コンテスト」大賞の表彰状を手にする
営業・企画担当 柏迫一正さん

～呉信用金庫は地域の抱える様々な課題や問題を受け止め、できる限りの解決に向けたサポートを行ってまいります。～

くれしん景況レポート

2011年10～12月期の当地企業の業況判断は、製造業では一転して後退、非製造業では小幅改善し、全体では小幅後退。来期は製造業でほぼ横ばい、非製造業で小幅後退し、全体では小幅後退の見通し。

1. 概況

業況判断DIの概要

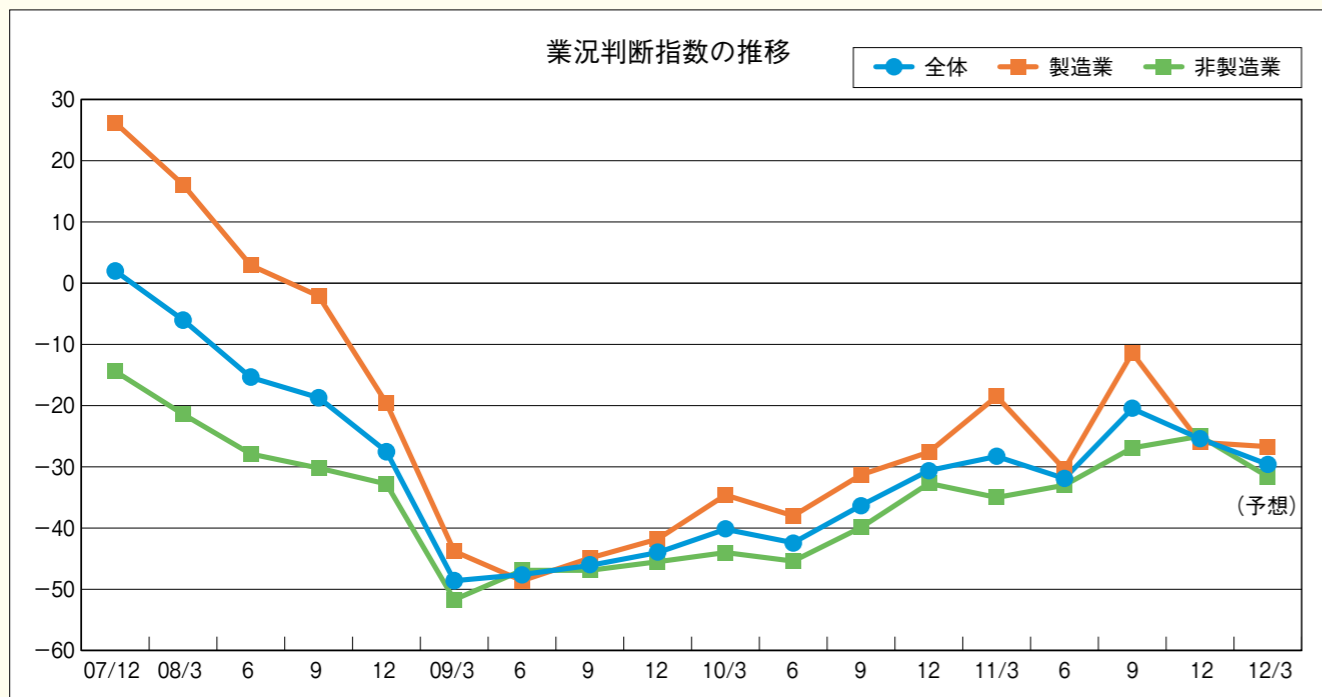
●今期 — 製造業は一転して後退。非製造業では11年1～3月期を底に、3期連続小幅改善。

当地企業の今期（10～12月）の業況判断DIは、全体で△25.4（前期比－4.9ポイント）と前回予想（△17.2）を大きく下回り、再び後退に転じました。製造業・非製造業別にみると、特に製造業での落込みが大きく、△26.0と予想を上回る後退（予想比－13.2）となっています。一方、非製造業は11年1～3月期を底に小幅ながら3期連続改善となっています。

●来期 — 製造業はほぼ横ばい、非製造業は一転して小幅後退の見通し。

来期（12年1～3月）の見通しについては、長引く円高による経済環境の悪化や欧州債務問題等を嫌気し、製造業で今期比－0.7ポイント、非製造業で－6.6ポイントの後退を見込んでいます。

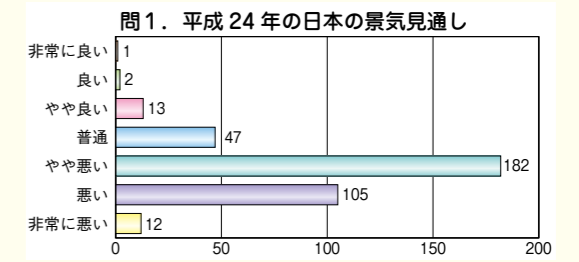
	前期	今期（10～12月）		来期予想		
	（7～9月）	（カッコ内は前期の予想）	前期比	予想比	（1～3月）	前期比
全体（362社）	△20.5	（△17.2） △25.4	－4.9	－8.2	△29.6	－4.2
製造業（150社）	△11.4	（△12.8） △26.0	－14.6	－13.2	△26.7	－0.7
非製造業（212社）	△26.9	（△20.3） △25.0	+1.9	－4.7	△31.6	－6.6



2. 特別調査 [平成24年の経営見通し]

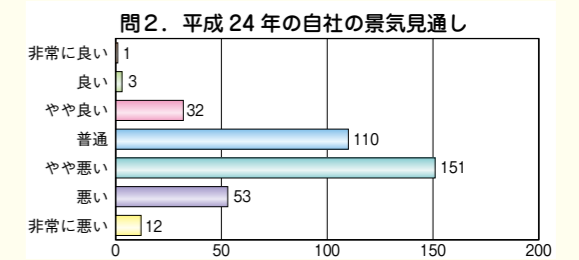
問1. 平成24年の日本の景気見通し

平成24年の日本の景気見通しについて、調査企業362社中299社（82.6%）が「悪い（やや悪い以下）」との回答を示しています。欧州債務問題や円高に対する懸念が払拭されていないことに加え、デフレによる消費低迷の影響などから、今後の見通しについては厳しいものと予想されています。



問2. 平成24年の自社の景気見通し

平成24年の自社の景気見通しについては、調査企業362社中216社（59.7%）の企業が「悪い（やや悪い以下）」との回答をしています。問1の「日本の景気見通し」に比べ、当地では円高の影響が少ないこともあり、「悪化する」とした割合が低くなっています。なお業種別に見ると、不動産業およびサービス業で「好況（普通以上）」の回答割合が多くなっています。



問3. 平成24年における売上高の伸び率

平成23年度と比較した平成24年度の売上高の伸び率については「増加予想」と回答した企業は362社中83社（22.9%）、反対に「減少予想」と回答した企業が161社（44.5%）となっています。業種別では、不動産業が比較的「増加予想」との回答が多く、反対に「減少予想」が多い業種は卸売業となりました。

公益社団法人アクティブベースくれ助成企業決定

「アクティブベースくれ」は、地域経済活性化に寄与する起業・新規事業等に対して、資金面から支援することを目的に助成事業を行っています。

第11回の募集では、25先の応募の中から9先に総額760万円の助成を決定し、平成23年12月20日（火）当金庫本店において目録贈呈式を行いました。



第11回地域活性化支援制度「幸運（グッドラック）」助成先

受賞企業	受賞理由
有限会社 ファッションリフォームエース	ジーンズ縫製技術を利用した「ファッションサポーター」の商品開発が、健康と新たな産業を創出し、地域活性化に寄与
文進堂 畑製筆所	メイクアップアーティストと連携した新しい「化粧筆」づくりが、呉市発化粧筆の歴史を築く第一歩となり、地域活性化に寄与
有限会社 バン・ウォーク	「リモコン付スライド式窓開閉システム」の開発・試作が、高齢者等の快適な住環境を実現し、地域活性化に寄与
万徳モータース安浦工場	「EVコンバージョン簡易キット」の開発・試作が、自動車整備業界の構造転換を促し、地域活性化と地球環境の保全に寄与
株式会社 広島 ^{ヤブ} 鑄製造所	仁方の伝統産業である鑄造技術の承継が、ものづくり技術を維持・発展させ、地域活性化に寄与
株式会社 坪川毛筆刷毛製作所	川尻筆の技術を活用した毛筆「ISHIN」の開発・販売が、地域ブランドと雇用を創出し、地域活性化に寄与
株式会社 トーキョ	「産業用ロボットの移動装置」開発が、若手技術者の育成と雇用の創出を通じて、地域活性化に寄与
瀬戸内観光ガイドサミット実行委員会	瀬戸内観光ガイドの連携による地域活性化推進事業が、新たな形の観光事業を創出し、地域活性化に寄与
きち醤油株式会社	カキ殻を使用した「高カルシウム醤油」の開発・販路拡大が、新たな地元特産品・雇用を創出し、地域活性化に寄与

「アクティブベースくれ」は呉信用金庫の全面的な協力を得て運営しております。

くれしん主要計数

項目		平成23年12月末	前年(22/12月)比	前期末(23/3月)比
主要勘定	預金積金	6,473 億円	△ 12	56
	うち法人	822	△ 9	3
	個人	5,531	△ 25	△ 3
	貸出金	3,471	△ 35	△ 59
	うち法人	1,952	△ 90	△ 63
	個人	1,167	△ 44	△ 35
	有価証券	1,701	△ 201	△ 255
預け金	1,621	254	362	
預り資産	632	65	55	
損	資金運用収益	8,286 百万円	△ 676	
	うち貸出金利息	6,297	△ 358	
	資金調達費用	689	△ 208	
益	うち預金利息	625	△ 199	
	役員取引等収支	399	6	
	経費	6,264	△ 292	
	コア業務純益	1,719	△ 191	
従業員数	66,773 人	△ 625	△ 28	
店舗数	店舗数	46 店	△ 1	△ 1
	うち出張所	3	0	0
店外ATM	ATM	40 箇所	△ 1	0
	うち共同設置	12	△ 3	△ 1
役員数	役員数	787 人	△ 9	7
	うちパート	22	3	1

(注)・本表に掲載する計数は、原則として単位未満を切り捨てて表示しております。
 ・主要勘定については補正前計数を使用し、損益は平成23年4月1日から23年12月31日までの累計で掲載しています。
 なお、本表に掲載する計数は、会計監査人の監査を受けておりません。

資金運用セミナー開催のお知らせ

くれしんが資産運用をお手伝いさせていただきます。
 資産運用をこれから始めようとお考えの皆さまも、是非ご参加ください。
 ※参加費は無料です。

開催日時	会場	セミナー内容	講師
2月16日(木) 15:00～16:30	安浦支店	外貨を活用した 資産形成法	三井住友海上プ ライマリー生命
2月21日(火) 15:00～16:30	竹原支店		

お問い合わせ・お申込は最寄りの営業店まで

1月・2月の行事予定

1月	住宅ローン借換キャンペーン……………	1/31日まで
	ご来店感謝祭2011キャンペーン……………	1/31日まで
	貸金庫新規ご契約キャンペーン……………	3/31日まで
	くれしんNEWリーダーズクラブ新年互礼会……………	1/25日
2月	第3回呉とびしまマラソン大会……………	2/26日

相談会スケジュール

法律相談会

毎月第1.第3金曜日
 (午後1時～午後3時)
 2. 3 本店営業部
 2. 17 広中央支店
 3. 2 本店営業部

税務相談会

毎週水曜日
 (午後1時30分～午後4時30分)
 1. 25 竹原支店
 2. 1 江能支店
 2. 8 下蒲刈支店
 2. 15 広北支店
 2. 22 本店営業部

年金相談会(随時実施)

本店営業部 常時予約可

ゆめランチ相談会

年金相談

毎月第2日曜日
 (午前10時～午後5時)

金融商品・住宅ローンの相談は随時受付けています

お問い合わせ・お申込みは、
 最寄りの営業店まで！

くれしんビジネスマッチング

企業の皆様方の取引拡大やビジネス・パートナー探しのお手伝いをするコーナーです

マッチング情報 NO.K-070

株式会社 トウシン

求めます 販路拡大

業種 太陽光設備設置他 代表取締役 東 順一
 所在地 呉市阿賀南1丁目8-24-4

エコ設備の販売・施工の事ならお任せ下さい!

当社は主に、「太陽光発電システム」「オール電化」「エネファーム」
 「エアコン(ルーム・業務用)」の販売・施工を全て自社で対応しております。

*太陽光発電システム取扱メーカー

(国内メーカー) 東芝、京セラ、シャープ、SANYO、パナソニック、三菱
 (外国メーカー) サンテック

*オール電化商品取扱メーカー

ダイキン、東芝、三菱、日立、パナソニック、コロナ



*取扱メーカー全てにおいて、メーカー認定の「施工ID」を取得し施工を行っておりますので、ご安心いただけます。
 *当社では、安全教育はもちろんのこと、太陽光設備設置の国家資格取得も目指しております!

おかげ様で、自社工事件数50件を超えました!(太陽光、オール電化のみ)
 エコ設備の導入は、信頼と実績のある当社に是非お任せください!

☎(0823)76-3177

マッチング情報 NO.K-071

三蓉エンジニアリング 株式会社

求めます 販路拡大

業種 破碎設備製造販売 代表取締役 梶川 守夫
 所在地 呉市阿賀南2丁目10-1 呉ジャンプコア5号室 URL http://www.sanyoeng.jp

破碎機のパイオニア!資源循環型社会の実現に貢献します!

木材バイオマス資源は燃料、マテリアル資源として注目されています。当社HMP
 破碎選別システムは、廃木材を破碎・篩分け・選別する独自の技術システムを構
 成し、高品質・大量生産・低コストのチッププラントを日本各地に約50件納入実績
 を有し、需要各位のご愛用を頂いています。

<営業品目>

- ・廃木材破碎選別設備
- ・林地残材破碎設備
- ・パーク破碎装置
- ・木粉製造装置
- ・古紙粉碎装置
- ・金属シュレッダー装置
- ・模型ハンマーミル
- ・立型ハンマーミル
- ・大型堅型シュレッダー
- ・スクリュ破砕機
- ・カッターミル
- ・ミクロンミル
- ・旋回スクリーン
- ・風力選別機及び比重選別機
- ・木材チップ供給装置
- ・各種搬送装置



↑ HMP-1600型
ハンマーミル

← 旋回スクリーン
HRS-2252型

☎(0823)76-4669

お問い合わせは当金庫法人取引支援グループ宛ご連絡ください(詳細は8ページ)

くれしんビジネスマッチング お問い合わせシート

当ビジネスマッチング情報につきましては、下記のシートへご記入の上、FAXにてご返送ください。

貴社名

貴社ご担当者様

業種

ご連絡先

お問合せを希望される会社に○をつけて下さい。

株式会社 トウシン ・ 三蓉エンジニアリング 株式会社

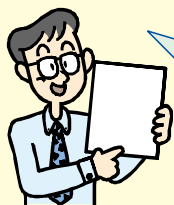
お問い合わせ内容

掲載情報に関するご不明な点・ご相談・ご質問につきましては、当金庫法人取引支援グループ（TEL 0823-24-1195）または、お取引支店担当者までお問い合わせ下さい。なお、ご記入いただきましたお客様の個人情報は、ビジネスマッチングの情報提供以外に利用いたしません。

（お問い合わせの際は切り取ってご使用ください）

FAX番号 0823-25-6440 呉信用金庫 法人取引支援グループ 宛

「くれしんビジネスマッチング」に掲載してみませんか？



販路の拡大を図りたい
ビジネスパートナー探し
新商品販売先を見つけたい
外注先を探している…etc

掲載料金・配布料金は不要です

掲載する情報は、当金庫のお取引先（法人・個人・関係企業等）へ配布しています。

掲載を希望されるお客様は、呉信用金庫法人取引支援グループ（TEL0823-24-1195）、または最寄りの営業店までお問い合わせ下さい。

くれしん情報宅配便に関するお問い合わせはこちらまでどうぞ！
呉信用金庫 経営戦略グループ TEL 0823-25-6822 FAX 0823-25-9925
ホームページ <http://www.kure-shinkin.jp/>