

# Hiroshima Big Advance

## 会員インタビュー



会社情報



〈業種〉自動車部品製造 〈代表取締役〉 梶梅 智也  
☎0823-52-1221 ④ 呉市音戸町渡子 1-4-8  
<https://www.big-advance.site/s/149/1383>



## 金融機関が繋ぐ「安心感」により、初めての ビジネスマッチングに取り組みました

**HBAに加入する  
きっかけについて教えてください。**

13年前、家業の経営を引き継ぐため、東京からUターンし、カジウメ工業株式会社へ入社。2018年に代表取締役に就任しました。入社した頃はまさにリーマンショックの真っ只中で、当社も大きな影響を受けました。こういった経緯があったことから、これまでご縁をいただいている企業とのお取引に加え、新しい受注先の開拓や、取引先の分散も必要だと考えるようになり、呉信さんに相談したところ、HBAを提案してもらいました。

**機能を活用するに至った  
経緯を教えてください。**

これまでの地元企業だけでなく、幅広い企業とビジネスのご縁を結んでいきたいと考え、ビジネスマッチング機能の利用を考えました。営業の経験がほぼなかったため、何から手をつけていいかわからず悩んでいましたが、呉信さんにサポートしてもらいました。

**実際に機能を活用してみ  
ていかがでしたか。**

HBAのビジネスマッチングでは、全国の会員企業が希望する31000件以上の商談内容が記載されており、自社の要望に沿う企業を探すことができます。私は、「提携したい」というキーワードで検索し、商談を申し込みました。パソコンやスマホからいつでも閲覧が可能なので、仕事の合間や休日も取り組むことができました。これまでに、数社と商談を実施し、サンプル品や見積もりの送付に繋がっています。

**今後はどのように  
活用していきたいですか？**

今後も引き続きビジネスマッチングに取り組んでいきたいです。また、いつも頑張ってくれている従業員の皆が利用できる福利厚生のコピーや、会員限定のセミナーなどを活用して、事業に役立てていきたいです。

### 担当者の声



これまで、ビジネスマッチングと言うと当金庫のお取引先同士をつなぐ活動のイメージを持っていましたが、HBAを導入したことで、地域や金融機関に捉われないより幅広いご提案が可能になったと感じています。



1. 機能の活用については呉信用金庫スタッフがマンツーマンでサポートしてくれる。
2. ボルトやネジなどの品質チェックを行う梶梅さん。

### お問い合わせ

笑顔と笑顔のおつきあい

**呉信用金庫 地域貢献部** Tel.0823-24-1195



〒737-8686 呉市本通2丁目2番15号 <https://www.kure-shinkin.jp/business/support/hba.shtml>

2023年3月現在