

Hiroshima Big Advance

会員インタビュー



ビジネスマッチング機能を活用し、オンラインでの
効率的な営業活動を実現できました

HBAに加入する

きっかけについて教えてください。

当社は、1999年に創業以降、船舶や産業機械等の大型部品の製造業を営んでいます。熟練の技術者が多く在籍しており、技術には自信があるので、営業体制を強化するために、ビジネスマッチング機能を活用したいと考え、HBAに加入しました。商談の入口がオンラインで効率的に行えるからこそ、積極的に商談の申込みを行える点に魅力を感じています。

会社情報



〈業種〉はん用機械器具製造業
〈代表取締役〉木村 雅也
☎0823-70-4338
📍東広島市黒瀬町大多田 65-24
<http://sinkokougyou.co.jp/>



実際にビジネスマッチング機能を活用してみえたか？

加入後、自社の事業内容や受注を希望する業務内容を登録しました。初めて登録する際には、呉信さんに一緒に見てもらったのですが、簡単に登録することができたので、それ以降の編集は自社で対応しています。ニーズを登録して以降、呉信さんから、こちらの企業と商談してはどうかとの提案を何件か頂き、実際に面談し、商談に進んだケースもあります。既に31000件以上の商談情報が登録されているため、埋もれてしまわないようにこれからも積極的に情報を更新していきたいと思っています。

今後、活用していきたい機能を教えてください。

会員向けに定期的に開催されるセミナーです。自社に合ったテーマがあれば積極的に参加していきたいです。



呉信用金庫の職員が操作をサポートする様子

会社案内

1999年設立。金属製品の加工の中でも、主にNC横中ぐり盤や大型立型マシニング等を使った部品の加工に従事している。熟練技術者の在籍による確かな技術力に加え、単品・中ロットからの注文にも応じており、取引先の要望に柔軟に対応できることが強み。



担当者の声



HBAにご加入いただいて以降、ビジネスマッチング機能に加え、会員限定のオンラインセミナーにご参加いただくなど、積極的にご活用いただいています。金融機関担当者である自分だからその情報提供をしていきたいです。

お問い合わせ

笑顔と笑顔のおつきあい



呉信用金庫 地域貢献部 Tel.0823-24-1195



〒737-8686 呉市本通2丁目2番15号 <https://www.kure-shinkin.jp/business/support/hba.shtml>

2023年3月現在