

ビジネスマッチング機能を活用し、  
呉市内の事業者同士が繋がりました



会社情報

**(株)武田組**

〈業種〉産業機械等メンテナンス 〈代表取締役〉江上 道  
☎0823-74-0078 📍呉市広石内 4-4-8  
<https://www.big-advance.site/s/149/1404>



**HBAに加入する  
きっかけについて教えてください。**

山本：当社は、繁忙期に連携してくれる企業を探すために加入しました。これまでは、県外の企業に依頼していたのですが、地元の仕事は地元の企業とやっていきたいという思いが芽生え、呉信さんに相談したところ、HBAを紹介してもらいました。

江上：当社が加入したのは、主な取引先である日本製鉄(瀬戸内製鉄所)呉地区内の閉鎖問題がきっかけですね。閉鎖後に向けて、新しい受注先を探す必要性を感じていたところ、呉信さんからHBAを提案してもらいました。

**ビジネスマッチング機能を活用する  
に至った経緯を教えてください。**

山本：自社の業務内容や、発注したい仕事の概要を発信するためにHBAのビジネスマッチング機能を活用しました。登録自体は簡単ですが、自社の仕事を改めて説明する文章を作るのには悩みましたね。その辺りは呉信さんがしっかりとフォローしてくれました。

江上：私も、自社で対応が可能な仕事の内容を登録するところから始めました。登録後、全国の会員企業の方が登録されている情報を検索したところ、ワイエムプランニングさんの情報を見つけ、すぐに商談を申し込みました。



2社が商談を行う様子。

### 会社案内

ワイエムプランニング

1956年設立。各種プラント(産業用機械)の設置等に伴う工場内の設計図面の作成を行う。現地に赴き、社員が自身の目で実際に確かめることで、無駄がなく効率の良い設置作業が行えるように取り組むことがこだわりだと言う。



株式会社 武田組

2008年設立。製鉄所構内にて、鉄構造物や、各種機械設備の設置作業およびメンテナンスに従事。高所やガス管理区域内における作業経験が豊富で、幅広い対応が可能。製鉄所の閉鎖に伴い、現在取引先の開拓に取り組んでいる。



**山本さんと江上さんは今までは  
面識はなかったのですか？**

江上：飛び込みの営業活動は行ったことがなく、相手を知らない状態で商談を行うことに不安がありました。しかしHBAの会員企業であれば金融機関が窓口になっていると説明を受けていたので、初めてお会いする企業でも安心して商談を申し込むことができると感じました。

山本：申し込みを頂いたときは嬉しかったです。ちょうど、これまで培った技術を地元の若い世代に伝えていきたいという気持ちが芽生えていたところだったので、HBAにニーズを登録しておいて良かったです。この出会いをしっかりと活かしていきたいと思っています。



呉信用金庫の職員が操作をサポートする様子。

**今後はどのように  
活用していきたいですか？**

江上(右ページの)写真は、商談をするために、初めてワイエムプランニングさんの事務所へお伺いした際のもので、この時は、呉信さんが同席してくれたので、リラックスして臨むことができました。

山本：最近、企業同士のマッチングサイトで商談に取り組んでいるという話もよく聞くのですが、やはり最後は実際に顔を合わせて話をし



会社情報

ワイエムプランニング

〈業種〉管工事 〈代表取締役〉山本 実俊  
☎0823-36-5125 📍呉市広両谷 3-4-10  
<https://www.big-advance.site/s/149/1365>



ないと伝わらないものもあると思っていますので、HBAと対面でのお話などを組み合わせ、うまく活用していきたいです。

江上：引き続きビジネスマッチング機能を活用していきたいです。今度は県外にも目を向けてみようと思っています。

山本：私は従業員向けの安否確認機能を活用したいと思っています。簡単に使えるそうなので、また呉信さんにレクチャーをお願いします！

### お問い合わせ

笑顔と笑顔のおつきあい

呉信用金庫  
地域貢献部

Tel.0823-24-1195

〒737-8686 呉市本通2丁目2番15号  
<https://www.kure-shinkin.jp/business/support/hba.shtml>



### 担当者の声

大手企業の事業縮小や原材料の高騰など、経営環境の変化への対応に悩みを抱える取引先のお役に立てるよう、当金庫のサポートメニューを活用いただきたいと思っています。HBAを通じて、皆様の事業内容や特長に合った情報提供に取り組んで参ります。